

14 Y 15 DE JUNIO DE 2018

I MARATÓN DEL EMPRENDEDOR

DE LA ISLA DE LA PALMA



¿Cuándo?

¿Dónde?

¿Cómo?

¿En qué punto está mi proyecto?

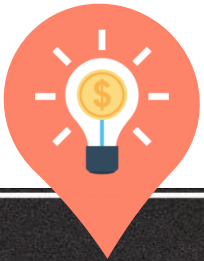
¿Cuál es el siguiente paso?

¿Qué necesito para dar ese paso?

Etapas

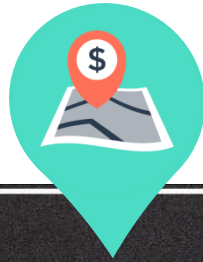
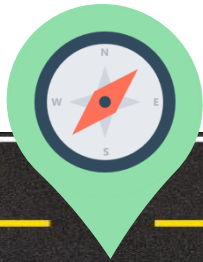
Idea

- Concepto
- Plan de negocio



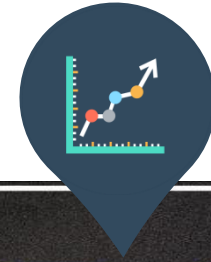
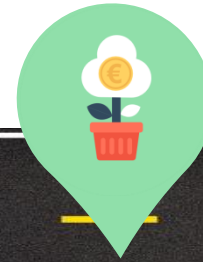
Mercado

- Primeros clientes
- Tracción de mercado



Crecimiento

- Nueva infraestructura
- Ingresos significativos



Definición

- Propuesta de valor
- Validación del mercado
- MVP

Scale-up

- Ampliación del modelo
- Ingresos constantes
- Internacionalización

Fuentes

Fondos Propios

Amigos y Familiares

Crowdfunding

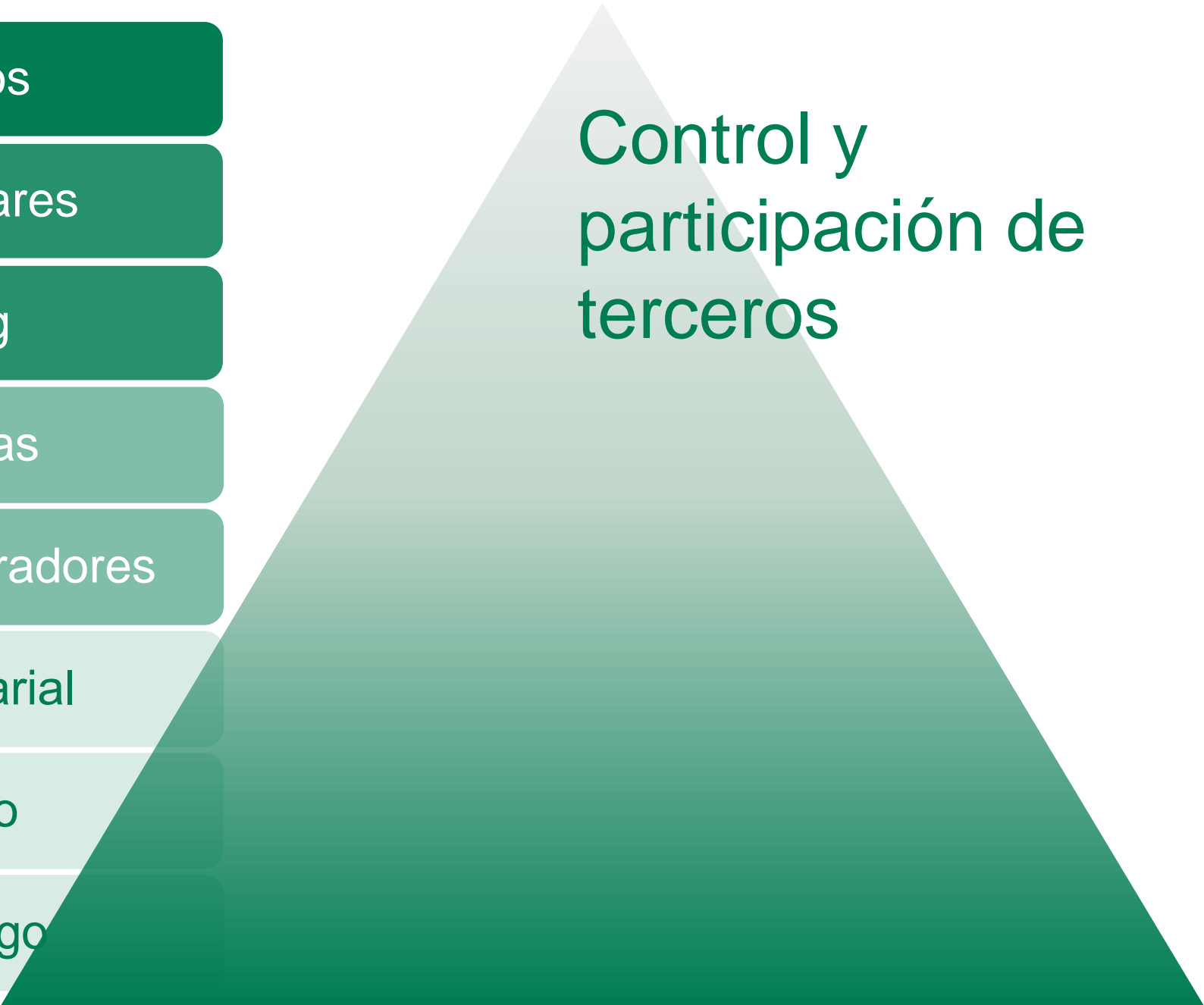
Ayudas Públicas

Incubadoras / Aceleradores

“Ángel” Empresarial

Capital Riesgo

Deuda de Riesgo



Control y participación de terceros

Fuentes

Fondos Propios

- Contribuciones del equipo fundador
- Reinversión de ingresos / ganancias

Amigos y Familiares

- Contribuciones, préstamos de contactos íntimos

Crowdfunding

- Pequeñas contribuciones de un gran número de personas
- El uso de plataformas online es habitual

Ayudas Públicas

- Subvenciones no reembolsables
- Préstamos con condiciones mejores que el mercado

Incubadoras / Aceleradores

- Asesoramiento y apoyo en el desarrollo del negocio
- Pequeñas contribuciones financieras

“Ángel” Empresarial

- Individuos o grupos que ofrecen financiación a cambio de acciones

Capital Riesgo

- Fondos de inversión privados que ofrecen financiación a cambio de acciones

Deuda de Riesgo

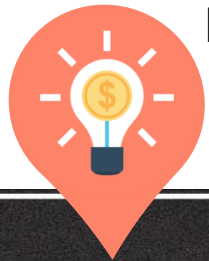
- Préstamos u otras opciones de deuda con entidades privada para evitar la pérdida de acciones

Fuentes y Etapas

Fondos Propios

Ayudas Públicas

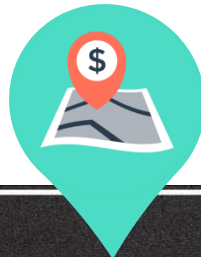
Incubadoras / Aceleradores



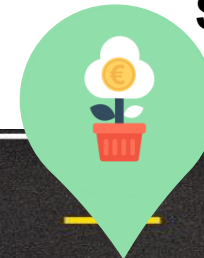
Idea



Definición



Mercado



Scale-up



Crecimiento

Amigos y Familiares

Crowdfunding

“Ángel” Empresarial

Capital Riesgo

Deuda de Riesgo

Fondos Propios

- Idea de crecimiento claro
- Buen análisis económico



Amigos y Familiares

- Propuesta de valor y plan de negocio
- Acuerdo claro y honesto



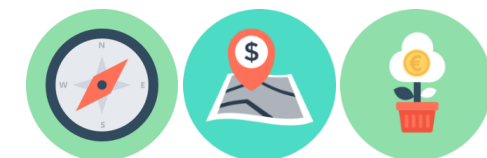
Crowdfunding

- Concepto y propuesta de valor bien desarrollados
- Plan de producción concreto y viable
- Contenidos de marketing profesionales



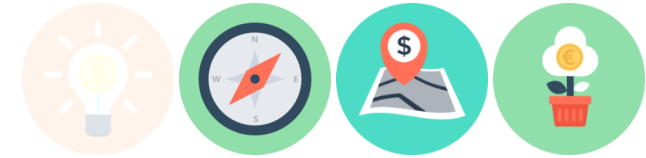
Incubadoras / Aceleradores

- Concepto e idea bien definidas
- Plan de negocio y propuesta de valor
- Buen pitch y plan de crecimiento / entrada en el mercado



Ayudas Públicas

- Idea, concepto y plan de negocio bien definido
- Cumplir con los requisitos de la convocatoria
- Identificar cómo encaja el proyecto con el programa



- Emprendedores
- Contratación Laboral
- Contratación Laboral Indefinida de Titulados

- Bonos de innovación (INNOBONOS)
- Proyectos de inversión de PYMES en Canarias
- Empresas de alta tecnología e intensivas en conocimiento
- Incorporación de Personal Innovador al Tejido Productivo

- Proyecto FEDER Interconecta
- Línea Directa de Innovación CDTI
- Fondos operativos fases semilla
- Fondos operativos en venture capital



- Instrumento PYME

- 1) Tener claro cuál es el siguiente paso y por qué
- 2) Mejora constante de la propuesta de valor
- 3) Entender las necesidades de cada “cliente”

¡Gracias y mucha suerte!

Ian MacPherson
imacpherson@carsa.es

14 Y 15 DE JUNIO DE 2018

I MARATÓN DEL EMPRENDEDOR

DE LA ISLA DE LA PALMA

KM
15



FONDO DE
DESARROLLO
DE CANARIAS



INSPIRACIÓN